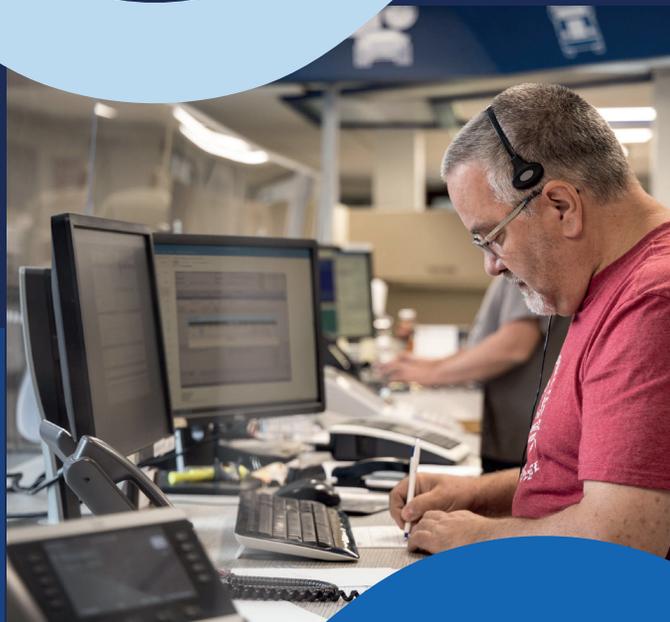


¡No espere más!
¡Acepte el desafío!

Estamos Contratando

Coordinador de ventas internas



Nuestros equipos reciclan millones de toneladas de metal
cada año en beneficio de las generaciones futuras.

Los coordinadores de ventas internas de LKQ harán lo siguiente:

- Vender productos y servicios de la empresa a través de llamadas entrantes o salientes o ventas en mostrador cara a cara
- Vender repuestos (reciclados) y repuestos de mercado
- Generar ingresos mediante la promoción de ventas de productos nuevos y existentes
- Proporcionar servicio al cliente evaluando las necesidades del cliente y respondiendo preguntas sobre piezas, precios, etc.

Si bien el conocimiento de las piezas de repuesto para la industria de reparación de colisiones del mercado de accesorios es una ventaja, ¡no es un requisito si tiene la pasión de brindar el mejor servicio al cliente!



Escanee aquí

Para visitar nuestra página de carreras

Somos una empresa **Fortune 300** y el proveedor líder de repuestos alternativos y especiales para reparar y personalizar automóviles y otros vehículos.

Con operaciones en América del Norte, Europa y Taiwán, estamos en **31 países a nivel mundial, con más de 1.700 ubicaciones operativas y más de 45.000 empleados.**

Únase a nuestro equipo y desempeñe un papel vital en la configuración del futuro de la industria. Si le interesan una carrera y un entorno de trabajo desafiantes y gratificantes, LKQ podría ser la opción adecuada.

Visítenos en línea, llame, o visite una ubicación de LKQ.

Usted está a cargo de su viaje; ¡empiece su carrera profesional con LKQ!

LKQ
Keeping you moving

Solicite hoy mismo en
LKQCanada.ca/carrieres/